



L'ERP versione standard



www.smartplus.it

info@smartplus.it

ALCUNI PLUS DI Smart+ERP FREEWARE

Smart+ERP presenta caratteristiche di progettazione che si sono rivelate particolarmente utili alle aziende di piccole e medie dimensioni anche in diversi settori, come lo testimoniano i ns Clienti, hanno tradotto le esigenze di gestione dei processi anche complessi in semplicità d'uso, stabilità nel tempo e bassi costi di gestione.

LIVELLO DI PARAMETRIZZAZIONE ADEGUATO

Molti software diventano ingestibili proprio per l'elevato grado di parametrizzazione, Smart+ERP è stato pensato per lasciare il giusto grado di parametrizzazione rendendo molto economico il processo di implementazione e di apprendimento.

LA SEMPLICITÀ DI UTILIZZO

- Il disegno libero dei documenti E' possibile definire liberamente, senza scrittura di codice, il disegno di tutti i documenti destinati ai clienti ed ai fornitori, secondo le proprie esigenze e consuetudini.
 - La struttura dell'input Le maschere di tutte le procedure del ciclo attivo e passivo hanno la medesima struttura, con vantaggi nell'operatività e nella formazione del personale.
 - I controlli procedurali Un sistema completo di autorizzazioni ed inibizioni procedurali rende impossibile, ad esempio, accettare ordini da un cliente insolvente, ma al quale si sia deciso di proseguire le spedizioni.
 - L'utilizzo delle note In Smart+ERP è disponibile un sistema diffuso di gestione di note a commento delle anagrafiche di degli articoli, dei clienti e dei fornitori, con facoltà di memorizzarle e personalizzarle.
 - Il sistema degli help E' presente un completo sistema di help in linea che fornisce tutte le informazioni sulle funzionalità disponibili, sulle procedure che possono essere richiamate e sul significato del singolo campo.
 - Le segnalazioni In molte applicazioni, l'uso efficace del colore evidenzia il superamento di determinate grandezze prefissate e l'inibizione ad attivare determinate funzionalità.
-

LE GESTIONI FLESSIBILI

- Listini senza frontiere Non esistono limiti nel definire qualsiasi tipologia di listini e di sconti per i clienti e per i fornitori, a partire da uno o più listini di base.
- La gestione articolata del magazzino Le formule di gestione di magazzino possono essere le più diverse; le unità di misura sono più d'una: un articolo può essere ordinato in tonnellate, immagazzinato in Kg., venduto in confezioni.
- La tracciabilità dei lotti Viene assicurata la tracciabilità del lotto di produzione, ed è possibile contraddistinguere i prodotti ottenuti da un singolo materiale, come le lastre di marmo ricavate dal singolo blocco grazie alla disponibilità delle caratteristiche legate ai lotti.
- Il bilancio e il fabbisogno finanziario Vengono gestite tutte le poste creditizie e debitorie nella formazione del bilancio economico e nella definizione del fabbisogno finanziario.
- Nessun errore è irreparabile Dall'offerta alla fatturazione, Smart+ERP mantiene e gestisce tutti i dati e tutte le relazioni che intercorrono tra l'emissione di un'offerta, la definizione dell'ordine del cliente, la produzione, l'evasione, la fatturazione. Fino a quando non si decide di contabilizzare la fattura, ogni eventuale anomalia può essere rilevata e aperti nuovamente tutti i documenti precedenti.
- La gestione del fido, la gestione dei codici interni di prodotto ed esterni, di clienti e fornitori

LE SOLUZIONI SPECIALIZZATE - VERTICALIZZAZIONI

Smart+ERP è stato fortemente personalizzato per la gestione completa di due importanti categorie di aziende manifatturiere, che presentano produzioni e gestioni ordini particolari:

- la versione STEEL è stata dedicata ad aziende del comparto della lavorazione dell'acciaio quali TRAFILERIE, METALLURGICHE, CENTRO SERVIZI, ACCIAIERIE, ecc.
- la versione GLASS è destinata alle aziende VETRARIE e VETRERIE grazie ad una completa gestione delle lavorazioni

L'ESTENSIONE APPLICATIVA E L'INTEGRABILITA' DI SMART+ERP

Data la sua modularità e scalabilità, Smart+ERP risolve le esigenze applicative di un mercato particolarmente esteso: dall'azienda più semplice in mono utenza a quella di medie dimensioni, dal dettagliante all'impresa manifatturiera con produzione mista, a commessa, a lotti. La struttura aperta del prodotto lo rende strumento ideale per gli sviluppi complementari dell'Azienda e della Software House. Significative e positive esperienze sono state realizzate con i Clienti nei settori alimentare, manifatturiero, chimico, elettrico, distribuzione e altri.

Il sofisticato applicativo per la gestione completa dell'azienda, integrabile anche con sistemi di schedulazione, raccolta dati e monitoraggio, tesoreria, etc..

Introduzione

Il software Smart+ERP é un sistema applicativo modulare ed integrato per la gestione completa dell'azienda.

Copre tutte le aree funzionali: contabilità, ciclo attivo, ciclo passivo, gestione lotti, produzione.

Smart+ERP è stato sviluppato con tecnologie standard di mercato, utilizzando l'ambiente grafico Windows, l'ambiente client-server con disponibilità di adottare data base relazionale MS-SQL o Oracle.

Opera indipendentemente dalla piattaforma hardware e su tutti i maggiori sistemi operativi aperti (Windows, Linux, Unix, AIX).

Modulare e scalabile, Smart+ERP risolve le esigenze applicative di differenti settori: dall'azienda più semplice in mono utenza, fino a quella di medie dimensioni; dal dettagliante all'impresa manifatturiera con produzione in serie, a commessa e mista.

Obiettivi

Smart+ERP consente:

- La completa copertura delle aree attive e passive (dalla gestione delle offerte clienti fino alla spedizione e controllo delle merci, dalle richieste di acquisto ai fornitori fino al carico e controllo della merce)
- La gestione completa dei lotti, sia per la parte attiva che passiva, con rintracciabilità puntuale degli stessi
- La gestione e il controllo dell' intero ciclo produttivo

Funzionalità

Le funzionalità generali previste dall'applicazione Smart+ERP, nelle diverse configurazioni, sono le seguenti :

- Gestione contabilità
 - Analisi crediti e debiti
 - Ciclo attivo
 - Ciclo passivo
 - Lotti
 - Certificati di qualità
 - Produzione
 - Conto lavorazione
 - Storico vendite
 - Storico acquisti
 - Produzione per aziende metallurgiche e trafilerie
 - Gestione vetrerie
 - Integrabilità con soluzioni di schedulazione, raccolta dati e monitoraggio, tesoreria, e-commerce, CRM, BI, ecc..
-

Smart+ERP è un applicativo modulare, utilizzabile in diverse configurazioni per rispondere nel modo più congruente con le esigenze della singola azienda.

I componenti che oggi costituiscono Smart+ERP, suddivisi per area applicativa, sono i seguenti :

Area contabile/amministrativa:

- Contabilità generale ed IVA
- Estratto conto clienti e fornitori con saldaconto
- Gestione portafoglio
- Cash flow
- Pagamenti automatici a fornitore
- Analisi crediti e debiti
- Centri di costo
- Cespiti
- Intrastat automatico

Area ciclo attivo:

- Offerte clienti
- Ordini clienti
- Spedizione e fatturazione
- Statistiche di vendita
- Storico vendite
- Gestione agenti

Area ciclo passivo:

- Richieste offerte a fornitore
- Ordini fornitori
- Statistiche di acquisto
- Storico acquisti
- Richieste di acquisto

Area Magazzino:

- Gestione magazzino
- LIFO/FIFO e valorizzazioni

Area Produzione :

- Distinta base a varianti
- Cicli e fasi
- Ordini di produzione
- Commesse
- Consuntivazioni
- Conto lavoro

Area Produzione (terze parti):

- MRP I e II
- Scheduler

Area moduli comuni:

- Modulistica variabile
- Gestione listini di vendita e acquisto

Area lotti:

- Gestione lotti
- Rintracciabilità lotti
- Sdoppiamento lotti
- Gestione certificati qualità

Area Integrazione:

- Integrazione standard con sistemi esterni di raccolta dati
- Integrazione con sistemi di reportistica e BI

Area Analisi Dati e Reportistica:

- Report dinamici interattivi
 - Generatore di Report
 - Autorizzazione Report
-

I moduli di quest'area permettono la completa gestione di tutte le procedure contabili/amministrative.

CONTABILITA' GENERALE

Contiene le funzionalità di base necessarie per la gestione della contabilità generale ed IVA.

- Prima nota contabile
- Saldaconto clienti e fornitori
- Gestione estratto conto clienti e fornitori
- Cash flow
- Scadenario clienti e fornitori
- Giornale contabile in simulato/effettivo
- Registro IVA in simulato/effettivo
- Liquidazione IVA in simulato/effettivo
- Bilancio di verifica
- Riclassificazione conti
- Registro cespiti
- Generazione automatica movimenti CEE
- Generazione elenchi per scambi intracomunitari dei beni
- Sdoppiamento esercizio contabile ed IVA
- Allegati clienti e fornitori
- Chiusura IVA (modello 11)
- Bilancio CEE

ANALISI CREDITI/DEBITI

Contiene le funzionalità per la completa gestione del credito/debito. Il modulo, complementare a quello contabile, realizza analisi sul credito e debito molto più dettagliate rispetto ad un semplice scadenario contabile.

- Analisi crediti a scadere
- Analisi crediti scaduti
- Analisi crediti da incassare
- Analisi sul ritardo crediti scaduti
- Days sales outstanding (DSO)
- Analisi situazione pagamenti

GESTIONE PORTAFOGLIO

Consente la gestione completa del portafoglio con generazione automatica delle RIBA.

- Cash flow da estratto conto
- Modifica situazione pagamenti clienti e fornitori
- Gestione distinta effetti
- Generazione RIBA
- Gestione lettere di sollecito

PAGAMENTI AUTOMATICI A FORNITORE

Consente la gestione completa dei pagamenti automatici a fornitore (ritiro RIBA o emissione bonifici). Il modulo permette non solo di generare una distinta di pagamento, ma di modificarla a piacimento.

Permette la gestione e le stampa delle comunicazioni, relative alla distinta, verso le banche ed i fornitori.

In automatico registra in contabilità i movimenti di pertinenza ed aggiorna, sempre in automatico, l'estratto conto del fornitore. Si ottiene così la completa gestione dei pagamenti evitando di emettere lettere di avviso e movimentazioni contabili.

- Gestione distinta pagamenti a fornitore
- Stampa riepilogativa pagamenti
- Stampa lettere e distinte
- Generazione movimenti contabili

CENTRI DI COSTO

Consente la gestione completa dei Centri di Costo. Questo modulo è propedeutico alla futura gestione della contabilità analitica, di prossimo sviluppo e rilascio.

La gestione è legata in automatico alla prima nota contabile e a tutti i programmi del ciclo attivo.

Dall'ordine cliente fino alla fatturazione è possibile gestire automaticamente le movimentazioni sui centri di costo legati agli articoli.

- Gestione tabelle centri, voci e legami
- Prima nota contabile e fatturazione (aggiornamento automatico centri di costo)
- Gestione dei centri di costo
- Stampa situazione centri di costo

CESPITI

Il modulo gestisce le movimentazioni sui cespiti.

- Prima nota contabile (aggiornamento automatico archivio cespiti)
 - Gestione cespiti
 - Stampa movimenti su cespiti
 - Stampa registro cespiti
-

I Moduli di quest'area consentono di gestire il ciclo attivo in tutte le sue componenti. Si parte dalla gestione offerte, per arrivare fino alla stampa dei documenti DDT e fattura, passando attraverso la gestione dei lotti, degli articoli di terzi, delle note personalizzabili, delle descrizioni in lingua.

In tutti i programmi sono attive ricerche per codici, descrizioni e descrizioni intermedie.

Il modulo offerte permette, oltre alla normale gestione delle stesse, la storicizzazione e la gestione delle causali di accettazione e rifiuto con relative statistiche.

Tutte le movimentazioni aggiornano i dati in tempo reale, così da permettere stampa e interrogazioni statistiche (per cliente, articolo, agente, periodo, etc.) sempre aggiornate.

Per quanto riguarda la verticalizzazione relativa alle VETRERIE, in tutti i programmi è possibile gestire anche la barematura, la superficie baremata, la superficie minima, il calcolo del perimetro ed il "composto da".

OFFERTE CLIENTI

Consente la completa gestione delle offerte fino alla trasformazione, parziale o totale, in ordine. In tutti i programmi del modulo offerte sono gestite le note personalizzabili, gli articoli di terzi e le descrizioni in lingua.

E' possibile gestire causali di rifiuto per avere delle statistiche aggiornate sulla situazione offerte rifiutate (ad es. prezzo troppo alto, non disponibilità della merce, non conformità, etc.)

- Gestione offerte clienti
- Duplicazione offerte
- Stampa offerte clienti
- Trasformazione offerte in ordine (parziale o totale)
- Gestione causali di rifiuto
- Storico offerte
- Statistica rifiuto offerte

ORDINI CLIENTI

Consente la gestione completa dell'ordine, che può provenire dall'offerta o meno.

L'ordine viene seguito in tutte le sue parti fino all'evasione che genererà automaticamente i documenti di spedizione (DDT o fattura accompagnatoria).

La gestione ordini è integrata con situazioni, a video e in stampa, statistiche aggiornate in tempo reale, per avere informazioni dettagliate sullo stato degli stessi.

La parte di storico ordini permette una rapida e intelligente ricerca di tutte le informazioni relative alle vendite (storico prezzi, storico consegne, storico documenti,, storico condizioni, etc.).

Il modulo è integrato con la gestione, in tempo reale, del fido. Il controllo del fido viene fatto confrontando gli ordini già in essere, la merce pronta per la spedizione e la situazione contabile del cliente.

L'eventuale fuori fido può essere bloccante o meno, a seconda di quanto deciso dal responsabile di settore.

Esiste la possibilità di gestire più unità di misura, le descrizioni degli articoli in lingua e gli articoli di terzi. Quest'ultima possibilità permette di utilizzare, indifferentemente, sia l'articolo proprio, sia il codice articolo del cliente.

- Gestione ordini clienti
- Stampa conferme ordine
- Evasione ordini con creazione automatica documenti di spedizione
- Situazioni ordinato/impegnato (raffronto con merce in arrivo)
- Gestione periodi (per situazione impegnato/ordinato)
- Stampa situazione ordini
- Stampa situazione ordini per commessa/cliente
- Stampa situazione ordini per magazzino/articolo/cliente
- Stampa situazione ordini per fido (revisione ordini critici)
- Cash flow ordini (raffronto con ordini fornitori)
- Stampa ordini per zona e agente

SPEDIZIONE E FATTURAZIONE

Consente la preparazione e la stampa dei documenti di spedizione (DDT e fatture).

I moduli possono essere stampati su stampante laser con modulistica variabile; questa caratteristica permette all'utente di essere indipendente dalla software house per la stesura o modifica dei layout di stampa dei documenti.

I documenti di spedizione possono essere così gestiti anche in più lingue con la possibilità di associare i singoli passi a lingue diverse (ad esempio stampare il DDT in italiano e la successiva fattura in lingua straniera).

In ogni momento, a fronte di un eventuale errore, è possibile bloccare il documento e riaprire il documento relativo allo stato precedente per apportare le modifiche (ad esempio bloccare una fattura, ritornare allo stato DDT, modificare e ristampare la stessa fattura così modificata).

L'utente che non intende gestire le offerte o gli ordini clienti, può inserire direttamente i documenti di spedizione con la completa gestione degli stessi.

- Gestione documenti di spedizione (provenienti da ordini)
- Stampa delle liste di prelievo per magazzino
- Ricerca dei documenti di spedizione per cliente
- Stampa DDT o fattura in simulato
- Stampa DDT e fattura in effettivo
- Fatturazione DDT in simulato
- Fatturazione DDT in effettivo
- Storno documenti emessi
- Contabilizzazione fatture

PROVVIGIONI AGENTI

Consente la gestione delle provvigioni agenti. Esiste la possibilità di gestire fino ad un massimo di due agenti per ogni documento, con provvigioni diversificate.

Le provvigioni sono legate al tipo cliente, al tipo articolo, al tipo agente, al tipo documento e al tipo pagamento. E' poi possibile gestire provvigioni per scaglioni di quantità e sconti.

Le provvigioni potranno essere calcolate sul fatturato, sul maturato e sull'incassato.

- Gestione modalità provvigioni
- Gestione archivio provvigioni
- Stampa provvigioni sul fatturato
- Stampa provvigioni sul maturato
- Stampa provvigioni sull'incassato
- Stampa previsioni provvigioni

STATISTICHE DI VENDITA

Permette la stampa e l'interrogazione dei movimenti statistici di vendita. Le statistiche sono aggiornate in tempo reale e suddivise per periodo o per mese. Di facile lettura, sono disponibili anche in formato ODBC per l'esportazione dei dati su strumenti esterni di office (Excel, Access, Crystal Report, etc.).

Le statistiche sono integrate con un programma di elaborazione costo del venduto.

- Statistica per agente o zona per periodo
- Statistica per cliente o articolo per periodo
- Statistica mensile per agente o zona
- Statistica mensile per cliente o articolo
- Stampa fatturato clienti
- Stampa costo del venduto

STORICO VENDITE

Permette la gestione completa dello storico vendite. Si possono interrogare, a ritroso, tutti i movimenti relativi alle vendite effettuati. L'interrogazione concatena tutti i movimenti generati dalla stessa vendita (ad esempio un ordine cliente seguito da tutti i movimenti di spedizione e fatturazione legati).

In ogni momento è possibile interrogare a video tutti i documenti (ordini, DDT e fatture) collegati a una vendita; ciò permette ricerche velocissime on line senza la fastidiosa ricerca di supporti cartacei. Questi documenti sono ovviamente completi di tutte le informazioni.

Questo modulo è particolarmente adatto a quelle utenze che necessitano di interrogazioni su storico prezzi, sconti, forme di pagamento, quantità vendute, etc.

Particolare importanza riveste una ricerca indirizzata a quegli utenti che necessitano informazioni storiche e attuali in modo sintetico e veloce. Questa ricerca permette non solo di visualizzare lo storico vendite a ritroso per un certo cliente, ma di interrogare la situazione creditoria e debitoria dello stesso, la situazione del fido, la situazione contabile e l'estratto conto, il tutto in tempo reale.

I Moduli di quest' area consentono di gestire il ciclo passivo in tutte le sue componenti. Si parte dalla gestione richieste di offerte ai fornitori (anche in modo automatico dalla produzione con il modulo RDA Richieste di Acquisto), per arrivare fino allo storico acquisti, passando attraverso la gestione dei lotti, degli articoli di terzi, delle note personalizzabili, delle descrizioni in lingua.

In tutti i programmi sono attive ricerche per codici, descrizioni e descrizioni intermedie.

Tutte le movimentazioni aggiornano i dati in tempo reale, così da permettere stampa e interrogazioni statistiche (per fornitore, articolo, periodo, etc.) sempre aggiornate.

ORDINI FORNITORE

Consente la gestione completa dell'ordine.

L'ordine viene seguito in tutte le sue parti fino al carico e controllo consegne, che genera automaticamente i movimenti di magazzino ad esso associati.

La gestione ordini è integrata con situazioni, a video e in stampa, statistiche aggiornate in tempo reale, per avere informazioni dettagliate sullo stato degli stessi.

La parte di storico ordini permette una rapida e intelligente ricerca di tutte le informazioni relative agli acquisti (storico prezzi, storico consegne, storico documenti, storico condizioni, ecc.).

Esiste la possibilità di gestire più unità di misura, le descrizioni degli articoli in lingua e gli articoli di terzi. Quest'ultima possibilità permette di utilizzare, indifferentemente, sia il codice articolo proprio, sia il codice articolo del cliente.

- Gestione ordini fornitori
- Stampa ordine a fornitore
- Carico e controllo consegne
- Situazioni ordinato/impegnato (raffronto con merce in uscita)
- Gestione periodi (per situazione impegnato/ordinato)
- Stampa situazione ordini
- Stampa situazione ordini per commessa/fornitore
- Stampa situazione ordini per magazzino/articolo/fornitore
- Cash flow ordini (raffronto con ordini clienti)

STATISTICHE DI ACQUISTO

Permette la stampa e l'interrogazione dei movimenti statistici di acquisto. Le statistiche sono aggiornate in tempo reale e suddivise per periodo o per mese. Di facile lettura, sono disponibili anche in formato ODBC per l'esportazione dei dati su strumenti esterni di office (Excel, Access, Crystal Report, ecc.).

Le statistiche sono integrate con un programma di elaborazione costo dell'acquistato.

- Statistica per zona per periodo
- Statistica per fornitore o articolo per periodo
- Statistica mensile per agente o zona
- Statistica mensile per fornitore o articolo
- Stampa fatturato fornitori
- Stampa costo del venduto

STORICO ACQUISTI

Permette la gestione completa dello storico acquisti. Si possono interrogare, a ritroso, tutti i movimenti relativi agli acquisti effettuati. L'interrogazione concatena tutti i movimenti generati dallo stesso acquisto (ad esempio un ordine fornitore seguito da tutti i movimenti di carico legati).

In ogni momento è possibile interrogare a video tutti i documenti (ordini, DDT e fatture) collegati ad un acquisto; ciò permette ricerche velocissime on line senza la fastidiosa ricerca di supporti cartacei. Questi documenti sono ovviamente completi di tutte le informazioni.

Questo modulo è particolarmente adatto a quelle utenze che necessitano di interrogazioni su storico prezzi, sconti, forme di pagamento, quantità acquistate, ecc.

Particolare importanza riveste una ricerca indirizzata a quegli utenti che necessitano informazioni storiche e attuali in modo sintetico e veloce. Questa ricerca permette non solo di visualizzare lo storico acquisti a ritroso per un certo fornitore, ma di interrogare la situazione creditoria e debitoria dello stesso, la situazione del fido, la situazione contabile e l'estratto conto, il tutto in tempo reale.

Le funzioni di quest' area consentono la completa gestione del magazzino in tutti i suoi aspetti, da quello gestionale a quello fiscale (FIFO e LIFO). Tutte le informazioni inerenti al magazzino (esistenza, ordinato, impegnato, disponibile, prenotato, ecc.) vengono aggiornate in tempo reale da tutte le aree di Smart+ERP.

La gestione presenta caratteristiche di elevata flessibilità: ad esempio, sono ammesse formule diverse per la definizione della disponibilità, secondo i criteri di gestione propri di ogni azienda; nell'anagrafica articolo è possibile inserire il codice articolo interno ed esterno, del cliente e del fornitore. Vengono assicurati la tracciabilità dei lotti e l'inserimento di più descrizioni in lingua estera.

MAGAZZINO

Il modulo è suddiviso in due aree: operazioni giornaliere e operazioni periodiche.

Le operazioni giornaliere consentono la normale attività sul magazzino (dalla prima nota, alle situazioni contabili e statistiche), mentre le operazioni periodiche consentono l'operatività fiscale di magazzino (LIFO, FIFO, valorizzazioni, stampa del giornale).

In tutta la gestione di magazzino sono attive le opzioni già descritte per il ciclo attivo e passivo quali: doppia unità di misura, conversione tra unità di misura, articoli in lingua, articoli di terzi ed altre.

Le funzionalità disponibili sono:

- Prima nota di magazzino
- Interrogazioni situazione articoli
- Interrogazioni lotti
- Situazione impegnato/ordinato
- Stampa scheda articolo
- Stampa movimenti per causale
- Stampa articoli per disponibilità
- Stampa articoli per lotto

MAGAZZINO FISCALE

Il modulo permette la completa gestione della parte fiscale di magazzino. Consente inoltre la stampa degli indici di rotazione delle scorte per tenere sotto controllo, tramite indici complessi, il grado di qualità delle politiche di scorta di magazzino.

Le funzionalità disponibili sono:

- Stampa giornale di magazzino
- Stampa valorizzazioni di magazzino
- Stampa valorizzazioni delle rimanenze LIFO
- Stampa valorizzazioni delle rimanenze FIFO
- Stampa articoli non movimentati
- Stampa indici di rotazione unitari
- Stampa indici di rotazione totali
- Situazione costi materie prime

Le funzionalità di quest' area sono comuni sia al ciclo attivo che a quello passivo.

MODULISTICA VARIABILE

Consente la gestione della modulistica standard di Smart+ERP. E' perciò possibile modificare e parametrizzare i documenti in uscita quali: offerte clienti, conferme ordine cliente, DDT e fatture.

L'utente, in modo semplice e veloce, è indipendente nel disegno della modulistica; può decidere in piena autonomia quali campi posizionare all'interno dei moduli e dove posizionarli.

In questo modo ogni azienda può crearsi i propri moduli, anche in più lingue e diversificati a seconda della tipologia (ad esempio può creare un DDT per il conto lavoro, un DDT per il passaggio tra depositi, un DDT per le spedizioni di vendita, etc.).

Ovviamente, i moduli così creati dovranno essere stampati su stampanti laser Postscript in modo da poter anche sovrapporre loghi, disegni e immagini.

GESTIONE LISTINI

Consente di gestire i listini di vendita e acquisto in modo parametrico in funzione di:

- Codice listino
- Valuta
- Categoria merceologica
- Articolo
- Trattamento quantità
- Sconti
- Quantità

I listini così generati potranno essere regolarizzati da una data di inizio validità e da una data di scadenza, per evitare l'utilizzo improprio dello stesso.

Il listino potrà essere integrato da note libere.

La gestione listini ha le seguenti opzioni:

- Aggiornamento del listino base
- Aggiunta righe ad un listino preesistente
- Copia listini

L'aggiornamento dei listini utilizza politiche molto specifiche e variegate quali:

- Aggiornamento in simulato o effettivo
- Aggiornamento di prezzo e/o sconti
- Tipo di aggiornamento prezzo (prezzo base, ultimo, medio, standard)
- Variazione a percentuale o importo
- Tipologia di arrotondamento
- Coefficiente di arrotondamento
- Aggiunta e/o sostituzione di sconti

Gli aggiornamenti dei listini potranno avvenire per articolo, categorie merceologiche, classi articolo.

INTRASTAT

Costituisce il completamento alle aree di ciclo attivo e passivo.

In automatico vengono generati i movimenti CEE e gli elenchi per gli scambi intracomunitari dei beni.

E' possibile la successiva gestione degli elenchi prima di effettuare la spedizione degli stessi.

Negli archivi dell'applicativo sono già memorizzate tutte le nomenclature combinate

Le funzioni di quest' area consentono la completa gestione dei lotti e dei certificati. La gestione lotti influenza in modo significativo tutte le aree vendite, acquisti e magazzino. In ogni programma, se abilitata la gestione, è possibile inserire, variare o modificare tutti gli elementi componenti il lotto. Il lotto può essere inserito in qualsiasi momento del ciclo (all'atto dell'acquisto della merce, all'atto della vendita o durante la gestione ordinaria).

Tutta la gestione del magazzino (esistenza, impegnato, ordinato, prenotato) è gestita tramite lotti e perciò, in ogni momento del processo, è possibile avere le situazione degli articoli e/o dei lotti che lo compongono.

La gestione lotti è affiancata dalla gestione certificati che consente l'inserimento, la modifica e la stampa delle certificazioni da allegare ai vari documenti di spedizione.

I certificati sono completamente parametrizzabili ed adattabili a diverse realtà merceologiche.

I lotti e i certificati associati possono essere consultati anche a livello storico per avere la completa rintracciabilità degli stessi.

GESTIONE LOTTI E CERTIFICATI

In tutte le fasi della normale gestione (offerte, vendite, acquisti, magazzino), è possibile attivare e gestire il lotto.

Le principali funzioni attivabili sono:

- Gestione lotto interno o esterno (lotto del fornitore)
- Tipo di lotto
- Data scadenza lotto
- Associazione con analisi
- Gestione causali di scarto lotto
- Legame lotto/commissa
- Pesi e dimensioni lotto
- Legame con note parametrizzabili
- Gestione caratteristiche di controllo lotto (caratteristica da controllare, tipo di controllo, misurazioni da effettuare, etc.)
- Gestione ereditarietà classi
- Gestione degli sfridi su lotti

GESTIONE E STAMPA CERTIFICATI

In tutte le fasi della normale gestione (offerte, vendite, acquisti, magazzino), è possibile attivare e gestire la certificazione.

La certificazione permette di corredare il lotto con le informazione relative alla qualità ed alle analisi.

SMART+ERP – GLASS

Soluzione specificamente realizzata per le esigenze della vetreria industriale. Oltre a tutte le funzionalità di ProgettOrchestra, prevede un sistema di gestioni fortemente specializzate.

Vengono calcolati la barematura, il lato minimo e la superficie minima fatturabile relativa al singolo articolo o a classi di articoli; i vetri vengono gestiti a magazzino e fatturati sia a metri quadrati che a volumi.

GLASS gestisce completamente l'ordine cliente, con tutte le lavorazioni: taglio, foratura, molatura, bisellatura, ecc., sia a metri lineari sul perimetro – lato lungo e lato corto – che per numero di operazioni.

E' possibile inserire in fattura il prezzo unitario comprensivo sia del vetro che delle lavorazioni.

Per i prodotti complessi è gestita la distinta base delle parti componenti, come nel caso del vetro camera.

GLASS gestisce completamente le casse che contengono le lastre acquistate, utilizzando uno o più articoli "casse" integrati alla gestione dei lotti. Vengono stampate le etichette per le casse caricate a magazzino con codice , descrizione del vetro, numero volumi, dimensione e fornitore di provenienza.

Sulla base del portafoglio degli ordini da evadere, è possibile inviare un flusso di dati verso i programmi software di ottimizzazione del taglio, forniti unitamente alle macchine che li prevedano.

SMART+ERP – STEEL

Soluzione realizzata specificamente per la produzione e la distribuzione del trafilato siderurgico. Oltre a tutte le funzionalità complete di Smart+ERP, prevede un sistema di gestioni fortemente specializzate.

Le funzionalità di quest'area coprono gli aspetti che si estendono dal ricevimento della materia prima al versamento dei semilavorati e prodotti finiti e comprende la trafilatura a freddo, la laminazione, la rettifica e tutte le altre fasi di lavorazione.

Fornisce tutti i dati necessari ad ottemperare alle disposizioni di controllo della qualità alle quali sono sottoposte le trafile, dalla tracciabilità dei lotti, ai certificati attestanti le caratteristiche chimico/fisiche della materia prima, del semilavorato e del prodotto finito.

E' una soluzione particolarmente flessibile che consente sia la pianificazione di massima dei lotti da inviare alla produzione, sia dei lotti di produzione da evadere effettivamente in un determinato periodo, tramite la programmazione di dettaglio della produzione, in base a criteri e priorità commerciali o manifatturiere.

E' possibile generare più lotti a fronte di un unico lancio di produzione, rintracciare il lotto di appartenenza di un determinato prodotto finito, affiancare alla codifica interna del prodotto anche le codifiche utilizzate dal cliente e dal fornitore.

Vengono anche gestiti, con precisione, tutti gli aspetti connessi ai lotti residui di produzione.

Viene prodotta la documentazione che accompagna la materia prima, il semilavorato e il prodotto finito: etichette personalizzabili con codice a barre e certificati di analisi.

E' possibile effettuare il controllo dell'avanzamento della produzione, la contabilizzazione degli sfridi di lavorazione, il controllo preciso degli standard di produzione.

Per mezzo della rilevazione dei dati di produzione è possibile tenere sotto controllo il costo effettivo del prodotto.

